

EV MOTORS

Martorell, 27 de mayo de 2025

EV MOTORS, S.A. (en adelante, “EV MOTORS” o la “Sociedad”), en cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 227 de la Ley 6/2023, de 17 de marzo, de los Mercados de Valores y de los Servicios de Inversión, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, pone a disposición del mercado la siguiente información:

OTRA INFORMACIÓN RELEVANTE

Por medio de la presente se comunica la presentación que será utilizada por la Sociedad con ocasión de su participación en el Foro Medcap 2025.

De conformidad con lo dispuesto en la citada Circular 3/2020 se indica que la información comunicada mediante el presente documento ha sido elaborada bajo la exclusiva responsabilidad de la Sociedad y sus administradores.

FOCUS ON NEXT FRONTIER S.L.U.
Consejera delegada de la Sociedad
Representada por D. Rafael Ruiz Rincón



EBRO EV MOTORS

Presentación MEDCAP 2025

TODO EMPIEZA CON UNA **VISIÓN**

LIDERAR **LA NUEVA MOVILIDAD**

NUESTRO PROPÓSITO

Ofrecer vehículos electrificados sostenibles, accesibles y fiables, fabricados en Europa, para dar respuesta a una nueva generación de consumidores y empresas comprometidas con el futuro del planeta.

Un proyecto que nace con **ventajas competitivas únicas**

Primera y única joint venture con un grupo automovilístico chino con fábrica en Europa

01

Protagonistas del mayor proceso de reinustrialización de Europa en el sector Automoción

02

Único vehículo cotizado de estas características

03

Compañía con una estructura de costes optimizada y adaptada a la nueva realidad del sector

04



NUESTRA HISTORIA

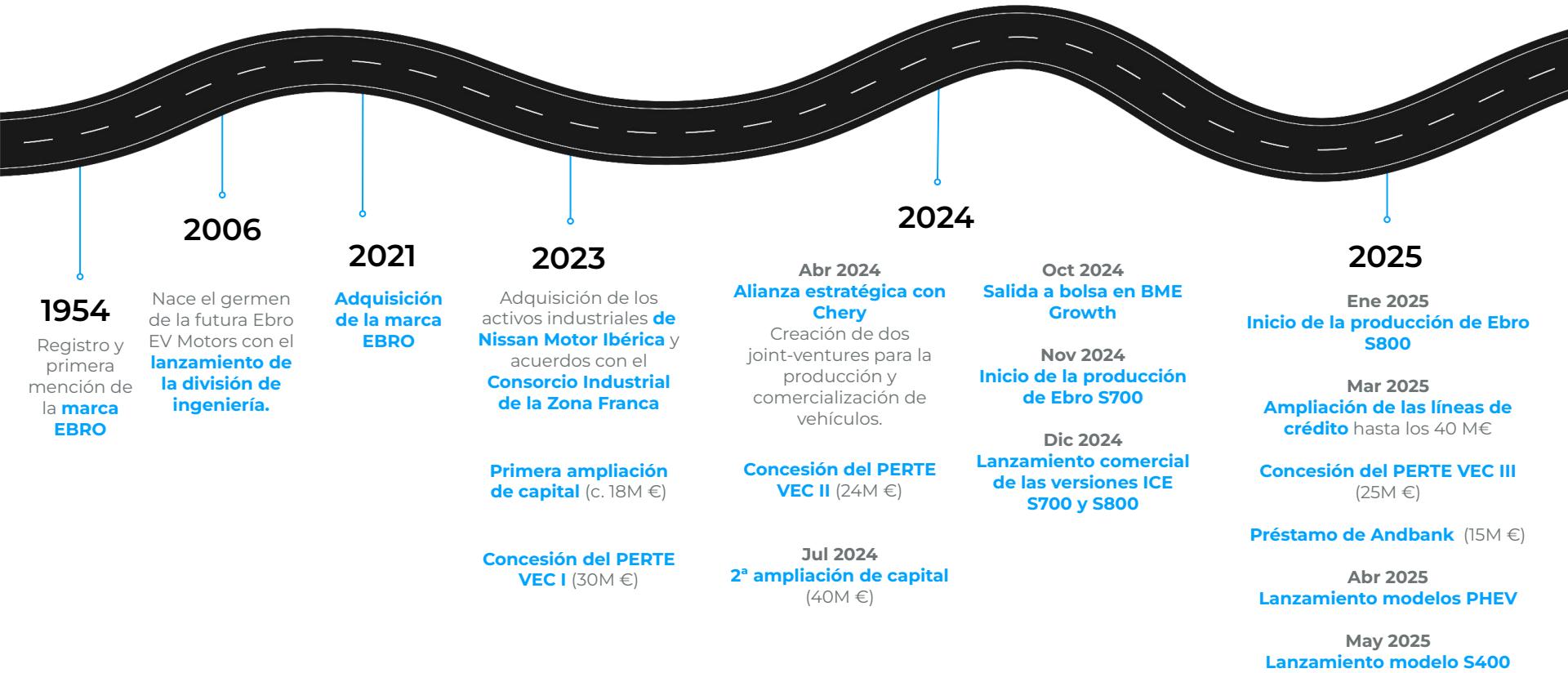


Nuestra historia comienza con una marca que ha formado parte del tejido industrial español desde su lanzamiento en 1954.



EBRO renace con la adquisición de la histórica planta de Nissan en la Zona Franca de Barcelona y una alianza con Chery, uno de los líderes mundiales en movilidad electricificada.

**Recuperando la potencia de una marca histórica
reconocida por el mercado**



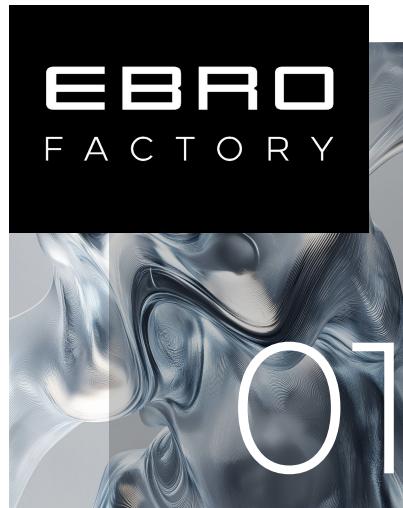
Respaldados por una alianza exclusiva

En abril de 2024 se alcanzó un acuerdo entre Chery y EBRO EV Motors para crear **dos joint ventures**. Ambas participadas mayoritariamente por EBRO (60%).

- **EBRO FACTORY:** dedicada a la fabricación de los vehículos
- **EBRO SUV:** dedicada a su comercialización y venta.

Se trata de la **única joint venture en Europa con un grupo automovilístico chino** con fábrica en Europa. A partir de 2026 el proceso de producción (**producir y ensamblar localmente**) lo que permitirá **evitar los efectos de potenciales cambios arancelarios** que afectan a otras marcas chinas.

La alianza nos permite **aprovechar la tecnología de Chery con la integración de plataformas competitivas** con costes optimizados.



Con uno de los **mayores fabricantes de coches** a nivel global



Chery es uno de los **principales exportadores chinos de automóviles** y uno de los grupos con **mayor experiencia en el desarrollo de coches electrificados** a nivel global.

+25

años de experiencia

+2,6 M

de unidades vendidas en 2024

100

Países / regiones

+1,1M

de unidades exportadas en 2024

15M

de consumidores

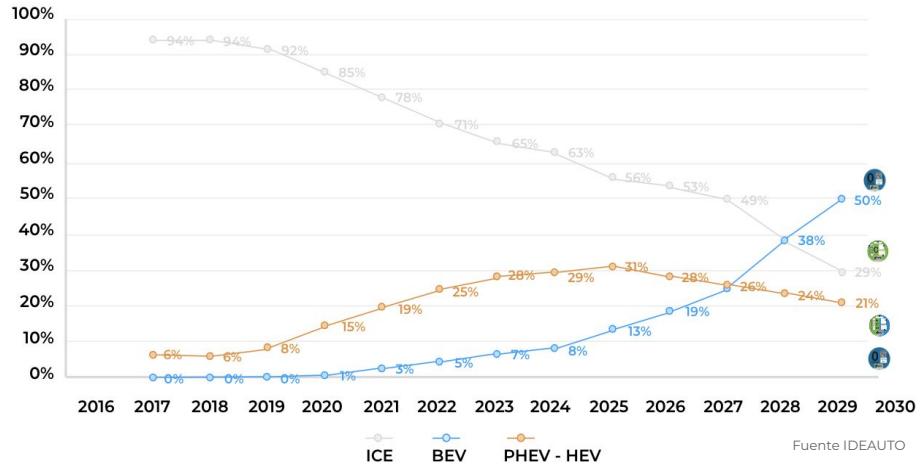
+65.000M €

De facturación cierre de 2024

En un mercado en el que **los SUV electrificados crecen exponencialmente**



El segmento SUV representa el
60%
de las ventas en Europa



Fuente IDEAUTO

Hay una tendencia creciente por los **modelos electrificados (BEV y PHEV)** que ganan cuota frente a los vehículos con motor de combustión tradicional (ICE).

En este contexto, EBRO EV Motors ha enfocado su estrategia en el segmento con mayor tracción comercial, apostando por **capitalizar la tendencia hacia la electrificación.**

En el que los **fabricantes chinos** han irrumpido con fuerza

VENTAJA COMPETITIVA EN LA CADENA DE SUMINISTRO

Controlan gran parte de la cadena de valor, especialmente en baterías, donde tienen tecnología propia, capacidad productiva y acceso a materias primas clave.

ECONOMÍAS DE ESCALA

Producen a gran volumen para un gran mercado interno, lo que reduce sus costes y les permite ofrecer precios muy competitivos sin renunciar a la calidad y la tecnología.

APOYO ESTATAL

Cuentan con respaldo público en forma de financiación, subsidios y políticas industriales orientadas a la expansión internacional.



UNA ALIANZA ESTRATÉGICA PARA EBRO

A través de esta alianza estratégica, EBRO acelera la innovación, optimiza costes y fortalece su cadena de valor, garantizando así su competitividad.

Nuestro modelo de negocio **integra** **toda la cadena de valor**

De la ingeniería al vehículo en la calle

INGENIERÍA

Más de 400 profesionales dedicados a los servicios de ingeniería.

/ 1



PRODUCCIÓN

Inicio de la producción del S700 en noviembre de 2024 y del S800 en enero 2025. El área cuenta ya con 800 profesionales.

/ 2



COMERCIALIZADORA Y MARCA

A cierre de abril de 2025, contamos con 52 puntos de venta. Se espera contar con hasta 85 puntos de venta a finales de 2025. El área cuenta actualmente con 50 profesionales.

/ 3



Contamos con una **oportunidad industrial** sin precedentes

El plan industrial ya en marcha
prevé alcanzar una producción de

130.000

unidades anuales en 2029*

+2.000

Empleos directos e indirectos creados



La adquisición de los activos
industriales de **Nissan Motor Ibérica**
y los acuerdos con el Consorcio de la
Zona Franca para establecer
actividad industrial representan uno
de los movimientos industriales más
relevantes de los últimos años.

Su **ubicación estratégica, junto al Puerto de Barcelona**, uno de los principales polos logísticos del sur de Europa refuerza su valor diferencial. Contamos con **250.000 m² en la Zona Franca y 75.000 m² en Montcada**.

Y con un equipo adaptado a las **necesidades del reto**



RAFAEL RUIZ
Presidente de EBRO EV
Motors

Cuenta con más de 25 años de experiencia en el sector. Ha trabajado 17 años en BTech, donde fue CEO hasta 2023.



PEDRO CALEF
CEO de EBRO EV Motors

Con casi 30 años de experiencia en el sector, también trabajó 16 años en BTech hasta 2022.

Con el objetivo de **líderar el segmento SUV** en España

Primer SUV en Europa que combina plataforma tecnológica de Chery con producción local y estándares de calidad y homologación europea.



Equipamiento y calidades de un Tier superior a un precio accesible.



Los modelos están diseñados para ser un 15 % más económicos que vehículos de referencia de otras marcas.



Los modelos híbridos enchufables ofrecen una autonomía eléctrica estimada de 90 km, lo que permite realizar en modo 100 % eléctrico hasta el 90 % de los desplazamientos diarios.



Con tres modelos ya en el mercado y **otro por lanzarse a finales de 2025**

S800

Buque insignia de la marca, con capacidad para siete plazas. Disponible tanto en motorización híbrida o de combustión.



S700

Modelo más compacto y urbano, de cinco plazas. Disponible tanto en motorización híbrida o de combustión.



S400

El modelo más pequeño de los tres, pensado para el público joven. Cuenta con un motor híbrido alcanza los 211 CV.



+ **2.300**

de unidades vendidas desde el inicio de la comercialización (Dic 2024) hasta marzo de 2025.

Y preparados para competir con
nuestros comparables (S700)

**CORE
COMPETITORS**

HYUNDAI TUCSON



4510x1865x1650

KIA SPORTAGE



4515x1865x1645

**VOLUME
COMPETITORS**

NISSAN QASHQAI



4425x1848x1625

PEUGEOT 3008



4542x1895x1641

RENAULT AUSTRAL



4510x1825x1618

MG HS



4655x1890x1664

**PREMIUM
COMPETITORS**

AUDI Q3



4484x1849x1585

BMW X1



4500x1845x1642

MERCEDES GLA



4451x1839x1520

CUPRA TERRAMAR



4519x1863x1584

Y preparados para competir con
nuestros comparables (S800)

**CORE
COMPETITORS**



**VOLUME
COMPETITORS**



**PREMIUM
COMPETITORS**



Contamos con la
capacidad
financiera necesaria



AMPLIACIONES

OCTUBRE 2023

18M €

JULIO 2023

40M €

EN JV

30M €

88M €

EN TOTAL

SUBVENCIONES Y AYUDAS

VEC I
30M €

VEC II
24M €

VEC III
25M €

REINDUS
2M €

FORMACIÓN
7M €

88M €

EN TOTAL

Y prevemos un **crecimiento exponencial** en los próximos años

PROYECCIONES DE PRODUCCIÓN*

+20k ud

En 2025

+40k ud

En 2026

+70k ud

En 2027

+100k ud

En 2028

+130k ud

En 2029

*Forecast



A partir de 2026, está previsto vender entre **30.000 – 40.000** unidades al año en España

Nuestro objetivo es alcanzar alrededor de **un 4-5% del market share nacional.**

El resto de unidades producidas se venderán en otros **mercados europeos.**

Que nos permitirá cumplir con nuestro *business plan*

Previsión crecimiento de ventas (2025 vs 2029)*

C. X6

Previsión crecimiento de EBITDA (2025 vs 2029)*

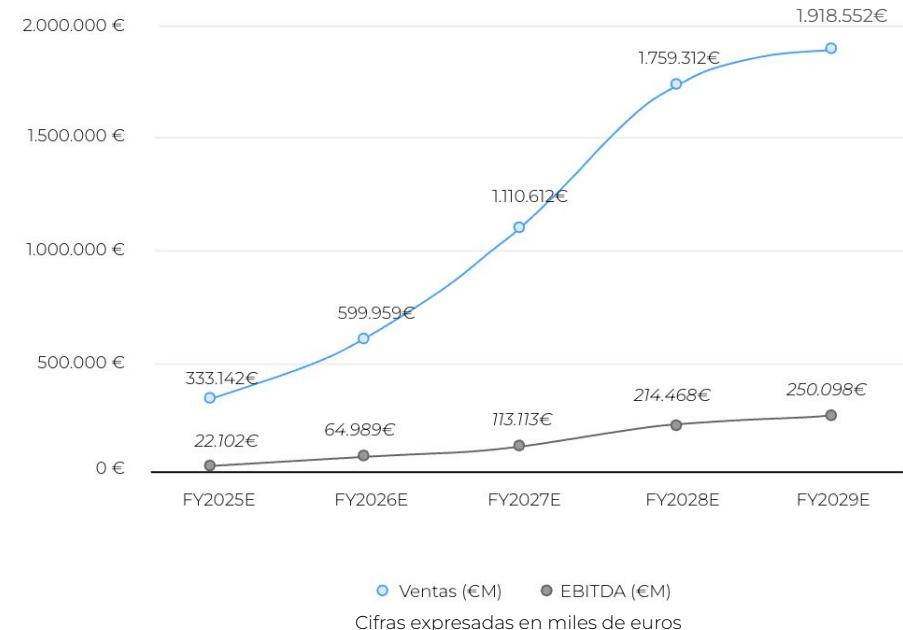
C. X10

Previsión CAPEX (2024-2029)*

+250M € →

Principalmente destinada a la adecuación de la fábrica, desarrollo de nuevos modelos e industrialización de procesos

*Forecast



Y todo ello con un sólido respaldo institucional



GENERALITAT DE CATALUÑA

Respaldo institucional al desarrollo del proyecto en Zona Franca que contribuirá a la estrategia autonómica de atracción de inversión extranjera y empleo cualificado.



GOBIERNO DE CHINA

El proyecto ha sido reconocido en el Parlamento chino como ejemplo de cooperación industrial internacional.



GOBIERNO DE ESPAÑA

Apoyo estratégico a través de tres programas PERTE claves para impulsar la movilidad electrificada y la reindustrialización del país.

A un proyecto que genera un **impacto positivo y creciente**

LA MAYOR REINDUSTRIALIZACIÓN DE EUROPA

El proyecto de EBRO EV Motors ha estado marcado desde su origen por un propósito claro: **recuperar y transformar la industria automovilística en nuestro país.**

Comprometidos con la reindustrialización de España y con la dinamización económica de Cataluña, el proyecto prevé la creación de más de 2.000 empleos directos e indirectos.

UN ALIADO EN LA DESCARBONIZACIÓN DEL SECTOR

Estamos impulsando un **modelo de movilidad más limpio**, con un enfoque centrado en la electrificación.

EBRO apuesta por transicionar gradualmente vehículos eléctricos e híbridos enchufables, contribuyendo a la reducción de emisiones y al cumplimiento de los objetivos climáticos europeos.

SOCIO PATROCINADOR DE LA SELECCIÓN ESPAÑOLA DE FÚTBOL

El acuerdo firmado en mayo de 2025 convierte a EBRO en el vehículo oficial de la Selección hasta el mes de agosto de 2030.



EBRO es hoy una gran oportunidad de inversión

Primera y única joint venture con un grupo automovilístico chino con fábrica en Europa

01

Protagonistas del mayor proceso de reinustrialización de Europa en el sector Automoción

02

Único vehículo cotizado de estas características

03

Compañía con una estructura de costes optimizada y adaptada a la nueva realidad del sector

04

Esta presentación ha sido elaborada por EBRO EV Motors con fines meramente informativos y puede contener afirmaciones prospectivas, incluidas proyecciones y estimaciones financieras relativas a operaciones, rendimientos y resultados futuros. Estas afirmaciones se basan en suposiciones y expectativas actuales sujetas a riesgos, incertidumbres y cambios fuera del control de la compañía. Los resultados reales podrían diferir de manera significativa de los expresados o implícitos en este documento.

EBRO EV Motors no ofrece ninguna garantía, expresa o implícita, sobre la exactitud o integridad de la información contenida en esta presentación y declina expresamente cualquier responsabilidad derivada de su uso. Este documento no constituye ni forma parte de una oferta o invitación para vender o emitir, ni una solicitud de oferta para adquirir o suscribir, valores de la compañía, ni deberá ser considerado como base para ninguna decisión contractual o de inversión.

Se recomienda a los inversores realizar su propia evaluación independiente y consultar con sus asesores legales, fiscales y financieros antes de tomar cualquier decisión de inversión.

EBRO
EVMOTORS